



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Настоящата методика се прилага само по отношение на допуснатите кандидати и представлява съвкупност от правила, които имат за цел да се определи начина, по който ще се извърши оценяване на офертите с цел обективен избор на икономически най-изгодната оферта. Класирането на офертите се извършва в низходящ ред въз основа на получената комплексна оценка.

I. Административна проверка:

Комисията извършва административна проверка за окомплектоване на подадените документи и съответствието им с изискванията, обявени в документацията за участие.

Кандидатите, чиито оферти не покриват минималните изисквания, ще бъдат отстранени и техните оферти няма да бъдат класирани. Комисията отбелязва в протокола офертите, които са преминали успешно първия етап от оценяването.

Във втория етап подлежат на разглеждане единствено оферти, които успешно са преминали първия етап на оценяване.

II. Оценка и класиране на подадените оферти

Критерий за оценка на офертите в настоящата процедура за определяне на изпълнител е „**Оптимално съотношение качество-цена**“, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта.

При определяне на изпълнител чрез критерии „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената за всяка оферта „**Комплексна оценка**“ – (КО), като сума на индивидуалните оценки по предварително определените показатели – цена и техническо предложение.

Максимално възможният брой точки за всеки показател е определен еднакъв за всички, а относителните тегла са с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Общата оценка се получава въз основа на точките (стойностите) на техническата оценка и финансовата оценка, като се вземе предвид съотношението им – 70/30.

Общата оценка се изчислява по формулата: $КО = 0,30 \cdot \Phi_i + 0,70 \cdot T_i$, където:

КО – комплексната оценка на офертата,

Φ_i - финансовата оценка на i-тата оферта.

T_i - техническата оценка на i-тата оферта,

Показатели и относителната им тежест за определяне на комплексната оценка:

Табл. 1

№	Показател	Относително тегло	Максимален възможен брой точки	Оценка на показателя
1	Финансова оценка - цена	30%	100	Φ_i
2	Техническо предложение	70%	100	T_i

1. Финансова оценка - Φ_i

До оценка по икономически показатели се допускат само оферти, които съответстват на условията за изпълнение на обществената поръчка

Максимално възможният брой точки е 100 и коефициент на тежест в комплексната оценка 0,30.

$\Phi_i = (\Phi_1 + \Phi_2)$, където:

Φ_i е финансовата оценка на участника за изпълнение предмета на поръчката;

Φ_1 е ценовото предложение на участника по дейност 1, с максимален брой точки 20 т.;

Φ_2 е ценовото предложение на участника по дейност 2, с максимален брой точки 80 т.;

$\Phi_1 = Ц1_{\min}/Ц1_i*20$, където:

$Ц1_{\min}$ е най-ниското предложение;

$Ц1_i$ е предложението на оценявания участник;

$\Phi_2 = Ц2_{\min}/Ц2_i*80$, където:

$Ц2_{\min}$ е най-ниското предложение;

$Ц2_i$ е предложението на оценявания участник.

Табл. 2

№	Критерии	Максимален брой точки ($Ц1_{\min}/Ц1_i$ и $Ц2_{\min}/Ц2_i$)	Относително тегло	Максимален брой крайни точки на финансово предложение (Φ_i)
Технически критерии				
Ф1	Оценка на финансовото предложение за дейност 1	100	0,20	20
Ф2	Оценка на финансовото предложение за дейност 2	100	0,80	80
Общо:				100

2. Техническа оценка

Максимален брой точки - 100 и коефициент на тежест в комплексната оценка 0,70.

T_i е техническата оценка на участника за изпълнение предмета на поръчката;

$$T_i = (T1 + T2)$$

T1 е оценка на техническото предложение на участника за изпълнение предмета на поръчката по дейност 1, с максимален брой точки 40 т.;

T2 е оценка на техническото предложение на участника за изпълнение предмета на поръчката по дейност 2, с максимален брой точки 60 т.;

$$T1 = K1+K2$$

$$T2 = K3+K4$$

Оценката на техническите оферти се извършва от членовете на комисията, като всеки един член попълва и подписва таблица за индивидуална оценка. Средноаритметичният брой получени точки за всеки един участник се отразяват в таблица за обща техническа оценка.

Точни указания за определяне на оценката по всеки критерии от техническото предложение са представени по-долу в табл. 3:

Табл. 3

No	Критерии	Макс. брой точки
1	2	3
T1	Дейност 1: Логистика на 4 информационни кампании – тип семинари в градовете София, Благоевград, Кюстендил и Перник.	40
K1	Концепцията за провеждане на информационните кампании предоставя информация за: 1. Подход за достигане до целевите групи – участници; 2. Допълнителни презентатори и теми на представяне. 3. Индикативна програма на информационните семинари;	30
	a) Наличие на трите елемента; b) Наличие на елемент 1 и 2; c) Наличие на елемент 1 и 3; d) Наличие на елемент 2 и 3; e) Наличие само на един елемент.	30 25 20 10 5
K2	Допълнително предложение по дейност 1 - за услуги и/или технически функционалности на залите/оборудването, извън посочените в изискванията на Възложителя, които са описани като съдържание и е обосновано, че тяхното включване ще доведе до повишаване качеството на изпълнение на поръчката.	10
T2	Дейност 2: Логистика на 16 седемдневни обучения в градовете София, Кюстендил и Перник.	60
K3	Обстановка и друго оборудване в залите 1. ново обзавеждане;	50

	2. естествена светлина; 3. действащи съоръжения за отопление/климатизация; 4. безжичен интернет	
	a) Всички зали в трите града отговарят на четирите изисквания; b) Поне 50% от залите в трите града отговарят на четирите изисквания; c) По-малко от 50% от залите в трите града отговарят на четирите изисквания.	50 30 10
K4	<i>Допълнително предложение по дейност 2</i> - за услуги и/или технически функционалности на залите/оборудването, извън посочените в изискванията на Възложителя, които са описани като съдържание и е обосновано, че тяхното включване ще доведе до повишаване качеството на изпълнение на поръчката. <i>„Обосновава“ за целите на настоящата методика, означава обяснение за приложимостта и полезността на предложените дейности при изпълнението на поръчката.</i>	10
	Общо за K1+K2+K3+K4+K5:	100

Класирането на офертите се извършва поотделно в низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира офертата с най-висока оценка.